

DIPLOMADO EJECUTIVO EN COMPRAS

	Hrs.	ENERO	FEB	MARZO	ABRIL	MAYO	JUN
Fundamentos de Abastecimiento Estratégico	8		9				
Negociación para Compradores	8		23				
Herramientas Analíticas de Compras	8			9			
Inventarios en la cadena de suministro	8			23			
Administración Estratégica de Proveedores	8				6		
Abastecimientos Globales	8				20		
Ética y anticorrupción en los negocios	8					4	
Taller de Planeación Estratégica del Abastecimiento	8					18	

PROGRAMA PLANEACIÓN EN COMPRAS

Fundamentos de Compras	8		9				
Negociación y Comunicación	8		23				
Desarrollo de Proveedores	8				6		
Administración de Inventarios y Almacenes	8				20		
Planeación Maestra	8			16			
Programación de la Producción y requerimiento de materiales	8					25	

CURSOS/TALLERES

Licitaciones y contratos	8	24				18	
Inteligencia competitiva en abastecimiento	8			14			15
Pronósticos de la demanda	8		7				
Modelaje y simulación para negociaciones	12						29-30
Compras de TI	8	31			25		
Introducción a la Inteligencia Emocional para compradores	8		19			21	

TODAS LAS FECHAS ESTÁN SUJETAS A REUNIR EL NÚMERO MÍNIMO DE PARTICIPANTES. EN CASO DE CAMBIO SE NOTIFICARÁ CON ANTICIPACIÓN