

DIPLOMADO EJECUTIVO EN COMPRAS		Hrs.	ENERO	FEB	MARZO	ABRIL	MAYO	JUN
Fundamentos de Abastecimiento Estratégico	8	26						
Negociación para Compradores	8		9					
Herramientas Analíticas de Compras	8		23					
Inventarios en la cadena de suministro	8			9				
Administración Estratégica de Proveedores	8			23				
Abastecimientos Globales	8					6		
Ética y anticorrupción en los negocios	8					20		
Taller de Planeación Estratégica del Abastecimiento	8						4	
PROGRAMA PLANEACIÓN EN COMPRAS								
Fundamentos de Compras	8	26						
Negociación y Comunicación	8		9					
Desarrollo de Proveedores	8			23				
Administración de Inventarios y Almacenes	8					20		
Planeación Maestra	8						18	
Programación de la Producción y requerimiento de materiales	8							22
CURSOS/TALLERES								
Licitaciones y contratos	8	24					18	
Inteligencia competitiva en abastecimiento	8			14				15
Pronósticos de la demanda	8		7					
Modelaje y simulación para negociaciones	12							29-30
Compras de TI	8	31				25		
Introducción a la Inteligencia Emocional para compradores	8		19				21	

TODAS LAS FECHAS ESTÁN SUJETAS A REUNIR EL NÚMERO MÍNIMO DE PARTICIPANTES. EN CASO DE CAMBIO SE NOTIFICARÁ CON ANTICIPACIÓN